



WIR SUCHEN SIE.

KANNE Premiumwerkzeuge ist ein innovatives, inhabergeführtes Unternehmen mit circa 50 Mitarbeitern an Standorten in Südniedersachsen und Sachsen-Anhalt.

Als Spezialist für Zerspanungswerkzeuge und Werkzeugservice überzeugen wir neben einem umfangreichen Werkzeugsortiment namhafter Markenhersteller mit der Fertigung höchst präziser Sonderwerkzeuge und garantieren im Anschluss durch unseren erstklassigen In-House Nachschleif- und Beschichtungsservice eine gleichbleibend hohe Performance der Werkzeuge.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams am **Standort Northeim** suchen wir **ab sofort** einen

JUNIOR-VERKÄUFER FÜR PRÄZISIONSWERKZEUGE (m/w) im Außendienst

› Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen unseren Verkaufs-Aussendienst und betreuen eigenständig einen definierten Kundenkreis
- Sie beraten unsere Kunden in werkzeugtechnischen Fragen und überzeugen mit fachmännischem Know-How
- Sie sind zuständig für die turnusmäßige Abholung von Kundenwerkzeugen für den Nachschleifservice
- Sie stehen im permanenten Informationsaustausch mit unserem Aussen- und Innendienstteam
- Sie intensivieren unsere bestehenden Kundenbeziehungen durch regelmäßige verkaufsfördernde Maßnahmen
- Sie sind für die Angebotserstellung sowie für die Erfassung eingehender Aufträge und deren Nachverfolgung verantwortlich

› Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung als Tischler, Schreiner oder Holzmechaniker
- Sie verfügen über fundierte Kenntnisse und Erfahrungen in der modernen, maschinellen Holzverarbeitung
- Sie sind zwischen 25 und 35 Jahre alt, kontaktfreudig und unseren Kunden gegenüber aufgeschlossen
- Sie verfügen über freundliche Umgangsformen und haben ein gepflegtes Erscheinungsbild
- Sie arbeiten selbstständig, gewissenhaft und zuverlässig und sind gern Teil eines Teams
- Sie haben eine kundenorientierte Denkweise sowie das Bewusstsein für einen verantwortungsvollen Umgang mit unseren Produkten und dem zur Verfügung gestellten Fahrzeug

› Wir bieten Ihnen:

Nach einer intensiven Einarbeitungszeit, weitergehenden Schulungen und Praxiserfahrung besteht die Möglichkeit zur Übernahme und Betreuung eines eigenen Verkaufsgebietes

› Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bitte bevorzugt per E-Mail an bewerbung@kanne-werkzeuge.de